

## LISTE DER MITZUBRINGENDEN UNTERLAGEN ZUM ERSTGESPRÄCH

Damit wir uns gut auf Ihre Beratung vorbereiten können,  
benötigen wir folgende Unterlagen:

- Unterlagen, die Ihr Geschäft beschreiben (Flyer, Prospekte ...)
- Lebenslauf
- Kontoauszüge der letzten 6 Monate
- Kopien der letzten EKS Erklärungen
- Falls vorhanden: Steuererklärungen der letzten beiden Jahre
- Betriebswirtschaftliche Auswertungen (BWA) Vorjahr und laufendes Jahr
- Falls Schulden vorhanden sind, bitte eine Auflistung mitbringen
- Falls (alter) Businessplan vorhanden, diesen bitte mitbringen

## ÜBER UNS

Pro Social Business e.V. ist ein Zentrum für Gründungsberatung und Unternehmensentwicklung mit Sitz in Mannheim und Neustadt an der Weinstraße.

Existenzgründende erhalten hier seit 1998 bedarfsorientierte Beratung und Unterstützung auf dem Weg in die berufliche Selbständigkeit. Das erfahrene Team hilft durch zielorientierte, systematisch ineinandergreifende Angebote bei den ersten Schritten ins eigene Business und den folgenden Herausforderungen.

## IHRE ANSPRECHPARTNERIN

**Katharina Barth**

Tel.: 0621 7029 1555

E-Mail: buk@prosocialbusiness.de

**Pro Social Business e.V.**

F4, 17

68159 Mannheim

Weitere Informationen unter [www.prosocialbusiness.de](http://www.prosocialbusiness.de)



**Beratung und Kenntnisvermittlung  
für erwerbsfähige, leistungs-  
berechtigte Selbständige  
(BuKSelb)**



## MODUL 1 - Check-up

von Auftrag bis Zahlungseingänge

---

### Wie geht es Ihnen mit Ihrem Unternehmen?

Mit Ihrer Unterstützung führen wir eine Bestandsaufnahme durch und reflektieren Ihre persönliche und unternehmerische Ausgangsbasis

- ➔ Betriebswirtschaftliche Situation des Unternehmens
- ➔ Was ist Ihr Ziel, wohin soll sich Ihr Unternehmen entwickeln?
- ➔ Können Sie langfristig von Ihrer Selbständigkeit leben, gibt es Chancen, Aspekte, an die Sie vielleicht noch gar nicht gedacht haben?
- ➔ Oder sind Sie eigentlich müde und haben das Hamsterradlaufen satt?

Wir treffen uns meistens bei Ihnen vor Ort, sodass die Beratung für Sie leichter umsetzbar wird und Sie Ihre Zeit nicht mit Anfahrtswegen verbringen müssen.

**Sie sind nicht allein mit den schwierigen Entscheidungen:** Damit Sie die optimale Hilfe erhalten, kooperieren und sprechen die beteiligten Kooperationspartner miteinander und überlegen gemeinsam, welche Lösungen für Sie sinnvoll sind!



## MODUL 2 - Unternehmensoptimierung

---

**Möchten Sie Ihr Unternehmen optimieren, mehr Umsatz erzielen, mehr Kunden gewinnen oder mit weniger Arbeit mehr Geld verdienen?**

Von der Theorie in die Praxis: Wir helfen Ihnen, Ihre Ziele Schritt für Schritt umzusetzen und begleiten Sie bei den ersten ganz konkreten Handlungsschritten. Und damit das auch gelingt, integrieren wir verschiedene Perspektiven: Finanzen, Kunden, Ihre Entwicklungsmöglichkeiten und die Prozesse in ihrem Unternehmen. Zudem erhalten Sie die Möglichkeit, fehlendes Wissen oder Kompetenzen durch die Teilnahme an Kleingruppen-Schulungen zu ergänzen.

**Sie möchten ein gut funktionierendes Unternehmen führen, das genügend Gewinn abwirft?**

- ➔ Wie können Sie das schaffen, was müsste sich ändern?
- ➔ Wie viel neue Kunden benötigen Sie dazu im nächsten Monat / im nächsten Jahr?
- ➔ Können Sie die Kosten für den Wareneinkauf reduzieren?
- ➔ Was bedeutet das für die Werbung, Ihre Betriebskosten?
- ➔ Wie kommen Sie an Geld für Werbung?

## MODUL 3 - Neuausrichtung

---

**Vielleicht ist Ihnen während Modul 1 oder Modul 2 klar geworden, dass egal was Sie tun und wie sehr Sie sich auch anstrengen, der alte Weg leider nicht funktioniert.**

Auch für diese belastende Situation gibt es Lösungen:

- ➔ sich etwas ganz Neues auszudenken,
- ➔ sich mit dem Unternehmen neu aufzustellen oder
- ➔ die Selbständigkeit zu beenden und sich einen sicheren Arbeitsplatz zu suchen.

Auch damit lassen wir Sie nicht allein.

## MODUL 4 - Expertenbegehung

---

In Absprache und auf Wunsch können wir Ihnen auch einen Fachexperten vermitteln, der Ihre Branche aus eigener Erfahrung kennt und Ihnen mit Rat zur Seite steht.

